

## ÍNDICE

AGRADECIMIENTOS .....	10
INTRODUCCIÓN .....	11

## GUÍA DEL ENTRENADOR

<b>MÓDULO 1:</b> Introducción .....	1-1
<b>MÓDULO 2:</b> Conceptos generales de la consultoría .....	2-1
<b>MÓDULO 3:</b> Toma de contacto y contratacion .....	3-1
<b>MÓDULO 4:</b> Recogida de datos y diagnóstico .....	4-1
<b>MÓDULO 5:</b> Información de retorno y decisión de actuar .....	5-1
<b>MÓDULO 6:</b> Ejecución .....	6-1
<b>MÓDULO 7:</b> Ampliación, modificación o finalización del contrato .....	7-1
<b>MÓDULO 8:</b> Cierre y Clausura .....	8-1

## CUADERNO DE AUTO-DIAGNÓSTICO

<b>MÓDULO 1:</b> Introducción .....	1-1
<b>MÓDULO 2:</b> Conceptos generales de la consultoría .....	2-1
<b>MÓDULO 3:</b> Toma de contacto y contratacion .....	3-1
<b>MÓDULO 4:</b> Recogida de datos y diagnóstico .....	4-1
<b>MÓDULO 5:</b> Información de retorno y decisión de actuar .....	5-1
<b>MÓDULO 6:</b> Ejecución .....	6-1
<b>MÓDULO 7:</b> Ampliación, modificación o finalización del contrato .....	7-1